

# Elektroingenieur im Vertrieb / Vertriebsingenieur (m/w)

zum nächstmöglichen Zeitpunkt gesucht. Standort Raum München



## Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik, des Wirtschaftsingenieurwesens oder eines vergleichbaren Studiengangs
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen elektronischen Produkten wünschenswert, idealerweise im Bereich der Messtechnik
- Breite ingenieurwissenschaftliche Grundlagenkenntnisse
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse in den Bereichen Markterschließung und Marketing
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher

## Ihre Stärken

- Ein gewinnendes Auftreten
- Hohe Kommunikations- und Verhandlungsstärke im Kontakt mit Kunden
- Ergebnisorientierung und strukturierte Arbeitsweise
- Begeisterung für innovative und anspruchsvolle Technik

## Ihre Aufgaben

- Neukundenakquisition und Betreuung der Bestandskunden
- Erarbeitung von individuellen Lösungen in Zusammenarbeit mit Kunden und Entwicklerteams
- Identifikation von Markttrends und Beobachtung von Wettbewerbsaktivitäten
- Erschließung neuer Absatzmärkte (national und international)
- Vertretung des Unternehmens auf Messen und Fachtagungen
- Enge Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung
- Reisetätigkeit: ca. 15%

## Wir bieten

- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten und hohe Eigenverantwortung
- Eine sehr angenehme und produktive Arbeitsatmosphäre
- Die richtigen Rahmenbedingungen für kreative Arbeit im Team (Kaffee-Flatrate, gemeinsames Kochen und Mittagessen, Firmenevents etc.)
- Flexible Arbeitszeiten
- Attraktives Gehaltspaket

Die IFTA GmbH ist ein führendes Unternehmen auf dem Gebiet der Messtechnik zur Überwachung und Analyse von Schwingungen. Ein interdisziplinär aufgestelltes Team befähigt uns, Komplettlösungen von der Hardware über die Signalverarbeitung bis zur Visualisierungssoftware erfolgreich aus einer Hand zu liefern. Unsere leistungsstarken und flexiblen Produkte kommen in Industrie und Energieerzeugung in vielfältigen Anwendungsfeldern zum Einsatz. Auf dem Energiesektor sorgen unsere Systeme seit Jahrzehnten weltweit für eine Erhöhung der Effizienz, Verfügbarkeit und Langlebigkeit von stationären Gasturbinen. Unsere Kunden sind internationale Konzerne und Großunternehmen.

MESSEN | ÜBERWACHEN | SCHÜTZEN

IFTA GmbH  
Industriestraße 33  
82194 Gröbenzell (bei München)

Frau Iris Lang  
+49 (0) 8142 650 51 - 60  
www.ifta.com/jobs

[career@ifta.com](mailto:career@ifta.com)

Wir bitten um Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen im pdf-Format unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung.